

УДК/UDC 347.7+332.122

Особые экономические зоны во внешнеэкономической деятельности

Гидзев Адам Муратович

студент юридического факультета

Кубанский государственный аграрный университет им. И. Т. Трубилина

г. Краснодар, Россия

e-mail: Ada.gid@mail.ru

Глинщикова Татьяна Вадимовна

кандидат юридических наук, доцент кафедры международного частного и
предпринимательского права

Кубанский государственный аграрный университет им. И. Т. Трубилина

г. Краснодар, Россия

e-mail: glinshikowa@yandex.ru

Аннотация

В научной работе проведен анализ правового регулирования внешнеэкономической деятельности, осуществляемой в особых экономических зонах (ОЭЗ). ОЭЗ являются институтом экономики, посредством которого осуществляется привлечение в Россию иностранных инвесторов. Указанный экономический институт существует не только в нашей стране, но и в других государствах. В Российской Федерации ОЭЗ по-прежнему остаются относительно новым понятием, вокруг которого ведутся острые, но далеко не всегда плодотворные дискуссии. При этом возникают серьезные сложности, вызванные тем, что имеются существенные различия в решении одних и тех же вопросов в различных системах права, а также в практике их применения. По мнению автора, на сегодняшний день самым экономически перспективным типом ОЭЗ на территории Российской Федерации является промышленно-производственный, и именно его следует развивать в первую очередь.

Ключевые слова: особая экономическая зона, внешнеэкономическая деятельность, иностранный инвестор, инвестиционная деятельность, режим наибольшего благоприятствования.

Special economic zones in foreign economic activity

Gidzev Adam Muratovich
student of the Faculty of Law
Kuban State Agrarian University
Krasnodar, Russia
e-mail: Ada.gid@mail.ru

Glinshchikova Tatyana Vadimovna
Candidate of Law, assistant professor of the Department of International Private and
Business Law
Kuban State Agrarian University
Krasnodar, Russia
e-mail: glinshikowa@yandex.ru

Abstract

The scientific work analyzes the legal regulation of foreign economic activity carried out in special economic zones (SEZ). SEZs are an economic institution through which foreign investors are attracted to Russia. This economic institution exists not only in our country, but also in other states. In the Russian Federation, SEZs are still a relatively new concept around which heated, but not always fruitful discussions are being conducted. At the same time, serious difficulties arise due to the fact that there are significant differences in solving the same issues in different systems of law, as well as in the practice of their application. According to the author, today the most economically promising type of SEZ on the territory of the Russian Federation is the industrial-production one, and it should be developed in the first place.

Key words: special economic zone; foreign economic activity; foreign investor; investment activities; most favored nation treatment.

В Российской Федерации особые экономические зоны (далее - ОЭЗ) представляют собой некоторые части территории нашего государства, определяемые Правительством Российской Федерации, на которых предпринимательская деятельность осуществляется в соответствии с установленным на такой территории особым режимом. Также в ОЭЗ может применяться таможенная процедура свободной таможенной зоны [1]. Иными

словами, ОЭЗ - это отдельная часть государства, где действуют льготные налоговые, финансовые, инвестиционные, таможенные режимы. В такой зоне осуществляется режим наибольшего благоприятствования предпринимательской деятельности иностранных инвесторов с целью привлечения современных технологий [2, с. 59]. Принятие решения о вложении капитала на территории зарубежного государства нередко сопровождается озабоченностью иностранного инвестора правовой неопределенностью, связанной с осуществлением и порядком проведения национализации [3, с. 89].

ОЭЗ подразделяются на промышленно-производственные, технико-внедренческие, туристско-рекреационные, портовые. На сегодняшний день ОЭС первого типа в Российской Федерации насчитывается 15, второго типа - 7, третьего - 13, четвертого - 1. Все указанные ОЭЗ были созданы в соответствии с Постановлениями Правительства Российской Федерации. Но есть 3 отдельных ОЭЗ, которые функционируют в соответствии с федеральным законодательством: в Магаданской, Калининградской областях, а также в Крыму и Севастополе. 11 ОЭЗ до настоящего времени уже прекратили свое существование [4]. Указанные данные позволяют сделать вывод о том, что регулирование в сфере ОЭЗ не стоит на месте, а постоянно изменяется, подстраиваясь под развивающиеся правоотношения.

Законодатель указал, что ОЭЗ создаются в целях развития экономики страны: разработка новых технологий, их коммерциализация, развитие различных инфраструктур и т. д. Другими словами, можно сказать, что ОЭЗ создаются для привлечения дополнительных капиталов (в т. ч. и из-за рубежа) в целях улучшения экономической составляющей регионов, уменьшения уровня безработицы посредством создания новых рабочих мест, улучшения рынка, ускорения качества товарооборота, налаживания международных связей с иными государствами. Общей чертой ОЭЗ является создание благоприятных условий для осуществления разного рода внешнеэкономических операций, а разнообразие их функций отражается во множестве видов, в которых они создаются [5].

Понятие «внешнеэкономической деятельности» (далее - ВЭД) в действующем российском законодательстве отсутствует. ВЭД не стоит путать с внешнеторговой деятельностью. Последняя регулируется в соответствии с Федеральным законом от 8 декабря 2003 г. № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» [6]. В соответствии с п. 4 ст. 2 указанного закона под внешнеторговой деятельностью следует понимать деятельность, направленную на осуществление сделок во внешней торговле. При этом предметом таких сделок могут выступать товары, услуги, информация, интеллектуальная собственность.

Связь между ВЭД и ОЭЗ в России обуславливается существованием ряда проблем, сложившихся в экономике государства. Так, например, существует необходимость замещения иностранных товаров на отечественные. Именно импортозамещение является наиболее эффективным и действенным с точки зрения мировой практики способом, используемым для уменьшения зависимости от ввозимых на территорию страны товаров. Импортозамещение представляет собой деятельность по созданию и использованию внутри государства различных товаров при одновременном сокращении потребности в товарах зарубежья. Наиболее высокий потенциал импортозамещения в России существует в машиностроении, металлообработке, сельхоз производстве, пищевой промышленности и некоторые других сферах. Замена иностранных товаров на отечественные должна происходить в тех сферах, которые являются наиболее конкурентоспособными.

Развитие импортозамещения может быть поставлено в зависимость от существования ОЭЗ, т. к. последние включают в себя механизмы повышения активности и эффективности предпринимательской деятельности посредством установления и обеспечения гарантии различных льгот для участников такой деятельности. Именно за счет установления, например, уменьшенных ставок налоговых, таможенных платежей либо вообще их исключения возможно привлечь иностранных инвесторов, которые могут ввозить на территорию Российской Федерации новые техно-

логии, оборудование, кадры. Такое положение, безусловно, будет способствовать повышению эффективности развития всей экономики страны.

На наш взгляд, тот факт, что наибольшее количество ОЭЗ в Российской Федерации именно промышленно-производственного типа (15 ОЭЗ), предопределено тем, что в настоящее время именно тяжелая, легкая промышленность, сельское хозяйство и другие аналогичные отрасли более развиты, чем иные сферы экономики страны. В связи с этим наращивание еще большего потенциала в указанных областях, без сомнения, еще эффективнее отразится на экономическом развитии государства. Развитие промышленно-производственных ОЭЗ может привести к постепенному замещению зарубежных товаров на отечественные. Также такое развитие может стать основным способом восстановления наиболее нуждающихся секторов российской экономики.

Увеличение масштабов ВЭД в ОЭЗ может произойти за счет рекламной деятельности. Именно последняя способствует своевременному предоставлению полной и подробной информации участникам ВЭД о возможном осуществлении предпринимательской деятельности на территории ОЭЗ с соответствующими льготами. Реклама позволит всем желающим самостоятельно:

- 1) определить содержание стратегии осуществления своей коммерческой деятельности;
- 2) получить данные об иных участниках ВЭД;
- 3) узнать действующие уровни спроса и предложения на тот или иной товар;
- 4) ознакомиться с действующим законодательством, регулирующим соответствующие правоотношения по заключению различных видов сделок.

Таким образом, особые экономические зоны во внешнеэкономической деятельности имеют очень важное значение, т. к. прямым образом оказывают влияние на развитие отдельных секторов экономики государства, а также способствуют развитию международных отношений. Эффективность ВЭД в ОЭЗ может быть определена рациональностью вы-

бора типа ОЭЗ, который был создан на части территории Российской Федерации. В настоящее время имеющим наибольший потенциал типом ОЭЗ является промышленно-производственный. При этом важно понимать, что существование иных типов ОЭЗ не предопределяет негативное воздействие на экономику государства: их развитие происходит чуть медленнее и менее эффективно, чем в ОЭЗ промышленно-производственного типа. Именно последний тип, на наш взгляд, оказывает решающее воздействие на процесс импортозамещения.

Список литературы

1. Об особых экономических зонах в Российской Федерации: Федеральный закон от 22.07.2005 № 116-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2005. № 30 (Части I–II). Ст. 3127.
2. Глинщикова Т. В. Компенсация как правовое основание национализации иностранных инвестиций // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2018. № 4. С. 89–91.
3. Комаревцева Л. В., Черкашин Я. И. Внешнеэкономическая деятельность в особой экономической зоне региона // Проблемы учета и финансов. 2013. № 2 (10). С. 59–66.
4. Особые экономические зоны // Министерство экономического развития Российской Федерации. URL: https://www.economy.gov.ru/material/directions/regionalnoe_razvitie/instrumenty_razvitiya_territoriy/osoby_economicheskie_zony/ (дата обращения: 14.11.2020).
5. Кунаков Д. А. Особые экономические зоны как инструмент внешнеэкономической специализации России // Российский внешнеэкономический вестник. 2008. № 11. С. 45–57.
6. Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности: Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ (с изм. и доп. от 01.05.2019) // Собрание законодательства РФ. 2003. № 50. Ст. 4850.

References

1. On special economic zones in the Russian Federation: Federal Law of 22.07.2005. No. 116-FZ from 18.07.2017 // Collection of the Legislation of the Russian Federation. 2005. No. 30 (Parts I-II). Art. 3127.

2. Glinshchikova T. V. Compensation as a legal basis for the nationalization of foreign investments // Humanities, socio-economic and social sciences. 2018.No. 4. Pp. 89-91.

3. Komarevtseva L. V., Cherkashin Ya. I. Foreign economic activity in the special economic zone of the region // Problems of accounting and finance. 2013. No. 2 (10). Pp. 59-66.

4. Special economic zones // Ministry of Economic Development of the Russian Federation. URL: https://www.economy.gov.ru/material/directions/regionalnoe_razvitie/instrumenty_razvitiya_territoriy/osoby_economicheskie_zony/ (access date: November 14, 2020).

5. Kunakov D. A. Special economic zones as a tool of foreign economic specialization of Russia // Russian foreign economic bulletin. 2008. No. 11. Pp. 45-57.

6. On the basics of state regulation of foreign trade: Federal Law of 08.12.2003. No. 164-FZ as amended and add. from 01.05.2019 // Collection of the Legislation of the Russian Federation. 2003. No. 50. Art. 4850.